

**IMPLEMENTASI FUNGSI SISTEM INFORMASI AKUNTANSI  
PENJUALAN KREDIT PT. PANCA PUTERA CIPTAPERKASA  
(DISTRIBUTOR SEMEN GRESIK)**

**ABSTRAKSI**

**Oleh:**

**Angga Prasetyo**

**Dosen Pembimbing:**

**Agus Taufik SE.MM**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana system informasi akuntansi penjualan kredit yang telah diterapkan pada PT. Panca Putera Ciptaperkasa (Distributor Semen Gresik).

Penelitian ini menggunakan metode metode deskriptif kualitatif dengan melakukan wawancara kepada informan kunci yang berasal dari bagian *sales*, pengawas gudang, sopir, admin gudang, kepala bagian penjualan, internal control. Metode pengumpulan data menggunakan wawancara, observasi, dokumentasi dan studi pustaka. Teknik analisis data dalam penelitian ini menggunakan teknik analisis data kualitatif yang digunakan yaitu model Miles dan Huberman.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa pada fungsi penjualan, fungsi kredit dan fungsi penagihan dalam prakteknya ada yang kurang sesuai dengan teori, hal tersebut dikarenakan dalam pelaksanaannya masih terdapat perangkapan fungsi. Sedangkan pada fungsi gudang, fungsi pengiriman dan fungsi akuntansi dalam prakteknya sudah sesuai dengan teori system informasi akuntansi penjualan kredit menurut mulyadi.

**Kata kunci :**Implementasi Fungsi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit.

**THE IMPLEMENTATION OF THE FUNCTION IN AN ACCOUNTING  
INFORMATION SYSTEM OF THE CREDIT SALES PT. PANCA  
PUTERA CIPTAPERKASA  
(SEMEN GRESIK DISTRIBUTOR)**

**ABSTRACT**

**By:**

**AnggaPrasetyo**

**Supervisor**

**AgusTaufik Se.MM**

This research aim for knowing how the information system of accounting credit sales that applied by PT. Panca Putera Ciptaperkasa (Semen Gresik Distributor)

This research uses a qualitative descriptive method by conducting interviews with key informants from the sales, warehouse supervisor, driver, warehouse admin, sales department, internal control. Data collection methods use interviews, observation, documentation and literature studies. Data analysis techniques in this study is using qualitative data analysis techniques that used Miles and Hurberman models.

The result of this study is indicating that in the sales function, credit functions and billing functions in practice there are some that are not appropriate with the theory, this happened because of in the implementation still multiple functions. Whereas in the warehouse function, the shipping and accounting function in the practice are in accordance with the information system of credit sales accounting theory according to Mulyadi.

**Keywords:** Implementation of the function in an Accounting Information System of the Credit Sales