

**Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dalam Menunjang  
Pengendalian Intern pada PT. Global Asia Home World**

**ABSTRAK**

**Oleh:**

**Arif Mahmud  
1662090**

**Dosen Pembimbing:  
Dra. Yuniep Mujati Suaidah, M.Si, CRP**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis sistem informasi penjualan Pada PT. Global Asia Home World guna menunjang pengendalian intern. Penelitian ini menggunakan metode kualitatif. Fokus penelitian ini adalah pada sistem informasi penjualan dan pengendalian intern. Sistem informasi penjualan dilihat pada fungsi yang terlibat, dokumen yang digunakan, catatan yang digunakan, dan bagan alir pada setiap fungsi. Sementara pengendalian intern dapat dilihat dari beberapa indikator yaitu struktur organisasi, sistem wewenang dan prosedur pencatatan, praktik yang sehat dalam melaksanakan tugas, dan karyawan yang sesuai mutu. Berdasarkan hasil analisis dapat disimpulkan bahwa pada sistem informasi penjualan pada PT. Global Asia Home World melibatkan enam fungsi yaitu fungsi penjualan, fungsi admin, fungsi gudang, fungsi pengiriman, fungsi keuangan, dan fungsi *accounting*. Terdapat satu dokumen penjualan yaitu faktur penjualan tunai. Terdapat tiga catatan yaitu jurnal penjualan, jurnal penerimaan kas, dan kartu gudang. Sementara untuk keempat indikator pengendalian intern sudah tercapai semua

**Kata kunci: Sistem Informasi Akuntansi, Sistem Informasi Penjualan, Pengendalian Intern**

***Analysis of Sales Accounting Information Systems in Support of Internal Control at PT. Global Asia Home World***

***ABSTRACT***

***By:***

**Arif Mahmud**

***Supervisor Lecturer:***

**Dra. Yuniap Mujati Suaidah, M.Sc, CRP**

*This study aims to analyze the sales information system at PT. Global Asia Home World to support internal control. This study uses a qualitative method. The focus of this research is on sales information systems and internal control. Sales information systems are seen in the functions involved, documents used, records used, and flow charts for each function. While internal control can be seen from several indicators, namely the organizational structure, the system of authority and recording procedures, healthy practices in carrying out tasks, and employees who are in accordance with quality. Based on the results of the analysis it can be concluded that the sales information system at PT. Global Asia Home World involves six functions, namely the sales function, admin function, warehouse function, shipping function, financial function, and accounting function. One sales document is a cash sales invoice. There are three records, namely sales journal, cash receipt journal, and warehouse card. While all four indicators of internal control have been achieved*

***Keywords: Accounting Information Systems, Sales Information Systems, Internal Control***